

Организатор:



Оператор:



Региональная конференция  
**«Экспортный лифт для МСП»**

<http://export.expertsouth.ru/>

14.10.2022

г. Ростов-на-Дону, ул. Седова, 6/3,  
региональная «Точка кипения», зал "Парамонов", 1 этаж

**Актуальность:** Традиционная ежегодная конференция для малого и среднего бизнеса Ростовской области, заинтересованного в развитии экспортной деятельности, посвящена наиболее актуальным практическим вопросам. Безопасные финансовые расчеты, новые логистические схемы, работа с регионами ЛНР и ДНР – каждая из этих тем будет подробно рассмотрена в рамках конференции с участием специалистов по ВЭД и руководителей экспортоориентированных компаний Ростовской области.

**Аудитория конференции** — руководители малого и среднего экспортоориентированного бизнеса Ростовской области, представители органов власти, институтов поддержки, бизнес-объединений, банков. Всего — около 60 человек.

**Организатор:** Центр поддержки экспорта Ростовской области

**Оператор:** Аналитический центр «Эксперт Юг»

## ПРОГРАММА

Время	Наименование мероприятия
10:00 – 10:30	Регистрация участников, приветственный кофе
10:30 – 10:40	<b>Приветственное слово: Папушенко Максим Валерьевич</b> , министр экономического развития Ростовской области
10:40 – 12:00	<b>Сессия первая: «Экспортные расчеты: новая реальность»</b> <i>Модератор - Владимир Козлов, генеральный директор Аналитического центра «Эксперт Юг».</i>

**Основные вопросы:**

- Как компании решают сегодня вопросы международных платежей?
- Как изменилась работа финансовых институтов в обеспечении внешнеэкономических расчетов?
- Какие работающие каналы сегодня есть на рынках ключевых стран?
- К чему готовить своих зарубежных партнеров в сфере расчетов?

**Ключевые эксперты:**

**Санев Александр Васильевич**, руководитель ростовского представительства Российского экспортного центра

**Колоколова Александра Олеговна**, руководитель направления «Развитие внешнеэкономического партнерства» ПАО Сбербанк

**Сулацкая Лариса Станиславовна**, председатель совета директоров ООО «Земкомбанк»

**Горобец Татьяна Валентиновна**, директор Ростовской региональной дирекции Банка «Кубань Кредит»

**Наумкин Дмитрий Леонидович**, менеджер по работе с участниками ВЭД по Ростовской области банка ВТБ

**Представитель** банка «Открытие»

**Волчик Андрей Валерьевич**, исполнительный директор Дивизиона «Транзакционный бизнес» ПАО Сбербанк

**В работе сессии участвуют:**

**Мурзаев Аркадий Николаевич**, директор Центра поддержки экспорта Ростовской области

**Ханталиня Юлия Евгеньевна**, руководитель ГК «Свои люди»

**Железная Любовь Дмитриевна**, генеральный директор ООО ПКФ «Маяк»

**Панас Анна Сергеевна**, соучредитель, исполнительный директор агентства «Селиванов&Партнеры» (*официальный сервисный партнер Международной торговой площадки Supl.biz в России и аккредитованный партнер Российского экспортного центра*), член комитета по ВЭД РОО «Опора России»

12:00 –  
12:30

**Кофе-брейк**

12:30 –  
14:00

**Круглый стол: «Поставки в ЛНР и ДНР: особенности работы»****Основные вопросы:**

- Как выстраивать работу с ЛНР и ДНР? В чем особенности работы на рынках республик?
- Как решать вопросы безопасности?
- В чем специфика оформления грузов? Какие документы необходимы для торговли с ЛНР и ДНР?

**Приглашены к обсуждению:**

**Яковенко Алексей Владимирович**, первый заместитель начальника Южной электронной таможни

**Кушнир Кирилл Александрович**, вице-президент ЦМР Банка

**Бугаев Юрий Владимирович**, адвокат Ростовской областной коллегии адвокатов «Лежнин и партнёры»

**Руденко Тамара Николаевна**, директор ООО «Южный транзит»

**Балабайченко Евгений Евгеньевич**, генеральный директор «РТЛ – Кастэмс», партнер Российского экспортного центра, член Ассоциации таможенных аудиторов и консультантов, эксперт в сфере ВЭД

	<p><b>Беседина Наталья Александровна</b>, собственник и директор компании ООО «ВТА Лайн»  <b>Богданова Наталья Петровна</b>, управляющий партнер «АБК-консалтинг»  <b>Нефедов Виктор Александрович</b>, генеральный директор ООО «Садко» («Северо-Кавказское агентство деловых и коммерческих отношений»)  <b>Перков Максим Константинович</b>, директор ООО «ПерМакКон Лтд»</p>
<p>14:00 – 14:30</p>	<p><b>Кофе-брейк</b></p>
<p>14:30 – 16:00</p>	<p><b>Обучающая видеоконференция из Сколково.</b></p> <p><b>Тема: «Выбор бизнес-модели для расширения бизнеса. Практика выхода на зрелые рынки.»</b></p> <div data-bbox="276 602 831 967" data-label="Image"> </div> <p><b>Эксперт: Константин Тряпицын</b>, профессиональный инвестор, управляющий партнер группы инвестиционных фондов R<sup>2</sup> Capital с более чем 25-летним опытом международных проектов в области современных материалов (Advanced Materials), финансовых сервисов (Fintech), IoT, Telecom и энергетики.</p> <p>С 2011 года активно участвует в развитии передовых инвестиционных практик в форматах частно-государственного партнерства (PPP) в Азии и России.</p> <p>Сотрудничает с крупнейшими частными инвесторами в России и за рубежом.</p> <p>Руководил международными коллективами ученых и R&amp;D подразделений (США, Россия, Япония).</p> <p>Обладает широкой экспертизой в области глобальных производственных проектов. Успешно реализовал строительство завода нанокерамических материалов в Японии вдвое сократив изначальный бюджет. Позднее аналогичное производство было открыто в России.</p> <p>До прихода в инвестиции 12 лет успешной корпоративной карьеры от инженера до топ-менеджера, включая ведущие международные компании – Alcatel и Microsoft.</p> <p>Входит в Топ-1000 лучших российских менеджеров в списке «Коммерсантъ».</p> <p>Закончил с отличием Радиотехнический факультет УГТУ-УПИ. Имеет степень MBA в области корпоративной стратегии и финансов University of Chicago Booth School of Business с отличием.</p> <p>Преподает практические курсы и мастер-классы по Инвестициям и Корпоративной стратегии в рамках программ бизнес-школы Сколково.</p>

14.30-  
17.00

## **Мастер-класс: «Планирование экспортной сделки: от выбора рынка до исполнения»**



**Эксперт: Воронкова Оксана Николаевна**, федеральный тренер АНО ДПО «Школа экспорта АО РЭЦ», научный сотрудник Института междисциплинарных исследований глобальных процессов и стратегического управления, доцент кафедры Мировой экономик и международных отношений РГЭУ (РИНХ), исполнительный директор ООО «ТаРоссия», к.э.н.

**Цель:** сформировать алгоритм планирования экспортной сделки по этапам подготовки, заключения и исполнения сделки с учетом сквозного формирования экономики сделки.

### **Задачи:**

- разобрать блок-схему планирования экспортной сделки
- провести диагностику потенциальных рынков сбыта с использованием открытых баз данных и структуризацией статистической информации
- сформировать схему сделки, идентифицировав всех ее участников, начиная от покупателя (и проявления должной осмотрительности в отношении него)

*Новизной отличается методический подход с использованием блок-схем, позволяющих не только прописать регламент работы специалистов в сфере ВЭД, но и выявить особенности документооборота, идентифицировать риски и оценить расходы, возникающие у участников сделки при взаимодействии в рамках гражданско-правовых и административно-правовых отношений.*